

# ELISABETH BÉDUE

2 lot urde basa  
64 990 LAHONCE  
Tel : 06 47 83 25 42

Mail : [bedue\\_elisabeth@yahoo.fr](mailto:bedue_elisabeth@yahoo.fr)

## DIRECTRICE COMMERCIALE



- 10 ans en tant que **Manager Opérationnel** dont 8 années d'entrepreneuriat; création d'activité ou lancement de structures.
- 10 ans de **gérance de structures ou business, avec gestion du P&L**
- 25 ans de savoir faire commercial – **BtoB et BtoC-**
- 15 ans **management** et d'animation d'équipe commerciale
- 20 ans d'expérience dans la **formation d'équipe commerciale** interne et externe dans le domaine des Techniques commerciales et efficacité dans la vente
- 25 années de mise en œuvre de la **stratégie commerciale et du développement des activités**, des produits et des outils d'aide à la vente. Création d'un centre d'appel externalisé

### Expériences Professionnelles

10/2008 à ce jour	<b>ASSOCIEE-</b> Entreprise spécialisée dans les Energies Renouvelables Géothermie Aérothermie Concessionnaire pour les PYRENEES ATLANTIQUES et les LANDES
2005-2008	<b>DIRECTRICE COMMERCIALE &amp; RESEAU</b> pour la <i>FRANCE</i> Ets Financier – Groupe International Département Sales Finance France
2003-2005	<b>GENERAL MANAGER</b> <i>POLYNESIE</i> Ets Financier – Groupe International Financement Matériels roulant Particuliers & Entreprises
2001-2003	<b>P&amp;L CONSUMER – DIRECTRICE ACTIVITE</b> <i>OCEAN INDIEN / REUNON</i> Ets Financier – Groupe International Département Consumer,- Sales Finance Immobilier
1999-2001	<b>DIRECTRICE D'AGENCE</b> <i>MONTPELLIER</i> Ets Financier – Groupe International Département Financement Immobilier
1994-1999	<b>RESPONSABLE COMMERCIALE-</b> Activité <i>IMMOBILIER MONTPELLIER</i> Ets Financier – Groupe International Département Financement Immobilier
1987-1994	<b>ATTACHEE DE DIRECTION-MONTPELLIER</b> Ets Financier – Groupe International Département Financement automobile
1985-1987	<b>CHARGEES de CLIENTELE ENTREPRISE</b> <i>MONTPELLIER</i> MERCEDES FINANCEMENT-SAC
1983-1985	<b>EMPLOYEE de BANQUE- POLYVALENTE</b> <i>MONTPELLIER</i> BANQUE du CREDIT UNIVERSEL

### Aptitudes et Compétences

<b>Création lancement de structures</b>	Business plan, Organisation stratégique du déploiement Recrutement-Gestion du P&L-Maitrise du risque- Mise en place, développement front et back-Maitrise des opex
<b>Management et Gestion des Hommes</b>	Leadership – Sens des responsabilités -Savoir faire-faire-Diriger, mobiliser, déléguer, motiver, valoriser-Esprit d'équipe-Capacité à capitaliser sur les compétences-utiliser les valeurs ajoutées de chacun- Former, organiser, communiquer
<b>Marketing Direct et Opérationnel</b>	Déterminer les stratégies des campagnes- Esprit créatif -Développement de produits nouveau -Création d'incentive -Mise en place d'un centre d'appel externalisé -Création des arborescences relative à la stratégie d'acquisition directe et montée en gamme -Formation des équipes
<b>Commerce</b>	Négociatrice- Capacité à mettre en œuvre rapidement les plans stratégiques de développement -Méthodes et organisation-Gestion et maîtrise du temps-Respect des engagements, deadline et production- Experte en développement marchés BtoB-Experte en productivité BtoC
<b>Gestion de Projets</b>	Analyse des besoins et du développement -Etudes de faisabilité quantitative et qualitative -Détermination des processus

### Formations

2006	Formation énergies renouvelables, technicités, calcul des besoins - l'isolation, commercialisation Usine SOFATH®
2005	Programme sur la réflexion des divers types de management
2001	Programme QUALITE avec certification Green Belt
1999	Leadership Management
1997	Sales Forces effectiveness
1995	Intégrité – fraude- compliance- harcèlement-
1994	Formation crédits Immobilier (produits- partie législative)
1990	Sales Management
1988	Techniques Financières
1986	Analyses financières / bilans
1982	I.C.H Institut des études économiques et juridiques appliquées à la construction et l'habitat
1981	Bac G3 techniques commerciales Montpellier

## Gestion de Projets

- 2003** Owner Project. Création de l'entité Polynésienne- architecture d'intérieur, organisation, décoration et PLV – Communication et lancement de l'entité sur l'île. Responsable du développement, de l'amélioration et mis en application locale des divers Systèmes d'acquisition avec configuration des 3 TVA
- 2002** Responsable Projet d'organisation, décoration et PLV pour le nouveau siège Social de l'Entreprise
- 2001** Responsables de projet pour la création, développement et mis en place de l'outil d'acquisition crédits à la consommation chez le fournisseur.
- 2000** Nommée Responsable Test lancement du logiciel d'acquisition immobilier incluant le scoring-améliorations et évolution à produire à la Direction IT
- 1996** Member of Marketing Club - groupe de travail sur la création de produits, outils et campagne marketing pour le financement immobilier du particulier.

## Performances

- 2004** Spot Award pour le lancement d'une start-up attribution de stock option
- 2003** Nomination Career express - certification green belt quality- attribution de stock option
- 2002** Quality Award pour le volume, rentabilité et qualité apporté au lancement et développement
- 2000** High share performance pour le redressement des résultats, volume et marge
- 1997** Award Top - Meilleure commerciale en volume de production – attribution de stock option
- 1995** 2 Sélections à Visa Privilège en 1996 et 1997  
Nommée « Member of marketingClub »
- 1991** Award Top- Meilleure Attachée commerciale pour le lancement et la promotion de la branche Financement aux Entreprise
- 1988** Award Top- Meilleure Attachée commerciale

## Centre d'intérêts

Bio architecture et applications des énergies renouvelables dans la construction.

Voyages

Décoration et créations personnelles en bois flotté - <http://artboisflotte-collectionprivee.e-monsite.com/>