

Marc LABBE

50, impasse du temple GANESHA
 97 435 Saint Gilles les hauts
 Gsm : 0692 96 42 85

Email : marclabbe1@yahoo.fr

DIRECTEUR CENTRE DE PROFITS

39 ans ; marié, 1 enfant
 né le 06/12/1971 à Coutances



EXPERIENCES PROFESSIONNELLES-----

04/2007 à 04/2009

Directeur

VIRGIN MEGASTORE – SAINT DENIS DE LA REUNION

- ▶ Garant de la Direction et de la gestion complète du centre de profit (Budgets, politique commerciale, CA, marge, stock et rentabilité).
- ▶ Recherche des sources d'optimisation de l'exploitation (renégociation des contrats prestataires, adaptation de la masse salariale, travail sur la marge, le volume de stock,...)
- ▶ Mise en place de process, règles + management (organisation générale)

06/2006 à 11/2006

Responsable de Réseau

Les OPTICIENS MUTUALISTES – La REUNION

- ▶ Ouverture du 6^{ème} magasin, ouverture du centre de la vision, ouverture du centre audition mutualiste
- ▶ Chargé du recrutement des équipes ; management de l'ensemble des Responsables et du réseau en général
- ▶ Mise en place du référencement et de l'automatisation des réceptions de stock,...

07/2001 à 10/2005

Directeur

DECATHLON - ANGOULEME

- ▶ Garant de la Direction et de la gestion complète du centre de profit (Budgets, politique commerciale, CA, marge, stock en flux tendu et rentabilité).
- ▶ Chargé du recrutement des équipes (30 à 40 personnes) ; management des chefs de secteur pour l'optimisation du développement des hommes et des résultats.
- ▶ Formateur Régional pour les jeunes cadres : recrutement, commerce, gestion du temps...

2000 à 07/ 2001

Directeur Adjoint

DECATHLON - PERIGUEUX

- ▶ Responsable de l'exploitation : Pilotage et gestion du compte d'exploitation, organisation générale, sécurité des personnes et des biens, flux de marchandises.
Management fonctionnel des chefs de secteur
- ▶ Gestion du personnel (30 à 40 personnes) : conformité des procédures et déclarations.
- ▶ Responsable des caisses / service clients

Fin 1997 à 2000

Responsable de secteur

DECATHLON - PERIGUEUX

- ▶ recrutement, formation et encadrement de l'équipe commerciale.
- ▶ Analyse et gestion des unités (stock en flux tendu, chiffre d'affaire -plusieurs MF-, performances et résultats).

1995 à fin 1997

Ingénieur Géotechnicien

SNCF à PARIS et BRGM à SAINT DENIS de la Réunion

FORMATION-----

Depuis 1997

- recrutement et management
- analyse et gestion économique de centre de profits
- gestion du personnel
- merchandising, animation commerciale

1990 à 1995

- DESS, Maîtrise et Licence de géophysique, suite à DEUG A (maths, Sc. Physiques).

Langues

- Anglais courant ; Espagnol scolaire

Divers

- Certifié du CNPP (sécurité des personnes et des biens en ERP)

CENTRES D'INTERETS-----

- ▶ Propriétaire et Gestionnaire (sur le back office) d'une SARL dont ma femme est la gérante (Pizzeria)
- ▶ Pratique régulière du squash ; ceinture noire de Judo
- ▶ Internet et l'actualité socio-économique.